



No Steve – **JUST JOBS**

Technischer Vertriebsleiter (m/w)

Für einen Mandanten aus der **deutschsprachigen Region in Belgien** suchen wir einen **Technischen Vertriebsleiter (m/w)** in **Festanstellung**.

Ihre Gestaltungsmöglichkeiten:

- Ausbau und Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- Selbstständige Bearbeitung des Vertriebsprozesses von der Anfragebearbeitung, über Preis- und Vertragsverhandlung, bis hin zur Auftragsbestätigung
- Beobachtung und Analyse der vorhandenen und möglichen Absatzmärkte, der wichtigsten Wettbewerber und der technischen Entwicklung
- Ausarbeitung und Verfolgung von Vertriebs-Kennzahlen
- Kontrolle der Anfragen und Angebote, Klärung von Unklarheiten bei Anfragen und Angeboten
- Ausarbeitung von Rahmenverträgen, Führen der dafür nötigen Preisverhandlungen
- Festlegung von Projektstrukturen für umfangreiche Projekte, Erstellung von Projektplänen mit vertraglichen Eckpunkten
- Umsetzung der technischen und kaufmännischen Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit anderen Fachabteilungen (technisches Büro, Produktion, Qualität)
- Technische Beratung und Projektbearbeitung
- Für Sie ist es selbstverständlich, dass Sie nach Außen das Unternehmen und nach innen den Kunden vertreten

Was Ihre Persönlichkeit auszeichnet:

- Abgeschlossene (akademische) Ausbildung im technischen Bereich, z.B. Techniker oder Ingenieur (m/w) der Fachrichtung Werkstoffkunde, Maschinenbau, Elektrotechnik o. ä.
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Erfahrungen im Vertriebsbereich von Technologieunternehmen
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit, mind. 50-60%, davon 80% Tages- und 20% Übernachtungstouren
- Sehr gute Deutsch-, Französisch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, hohes Verhandlungsgeschick
- Sicheres Auftreten, Eigenverantwortlichkeit und hohe Kundenorientierung
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Spaß am Dokumentieren und Erstellen von Berichten

Unser Angebot:

- Spannende Zukunftsperspektiven in einem stark wachsenden Technologieunternehmen
- Attraktive Vergütung, betriebliche Altersvorsorge und Dienstwagen
- Festanstellung an einem sicheren Arbeitsplatz mit stetigen Weiterbildungsperspektiven

Sind Sie Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, inkl. Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Jobs@frettworck.de

FRETTWORK network GmbH

Vaalse Straße 259 | Bürohaus westTor | 52074 Aachen | Germany

www.frettworck.de

FRETTWORK[®]
network

IHRE ANSPRECHPARTNERIN



Anett Brunner
Senior Consultant

MAIL jobs@frettworck.de
TEL +49 (0)2 41/88 80 80 9-3



Xing



LinkedIn